

13 VRAGEN

Sjoert Stel &
Joost Kam



Onder het motto 'Youngtimer Inside' stellen we in elke uitgave aan een ondernemer uit de youngtimerwereld dertien vragen over zijn bedrijfsactiviteiten en zijn eigen autopassie. Ditmaal zijn we te gast bij Sjoert Stel en Joost Kam, de drijvende krachten achter Advies Verzekerd! Ja, met uitroeptekens...

Wat doe je beroepshalve en hoe lang?

⇒ **Sjoert (links op de foto):** assurantie-adviseur / 'verzekeringsboer' sinds januari 1993

⇒ **Joost:** ik zit al 31 jaar in de verzekeringen en sinds 1997 als onafhankelijk assurantietussenpersoon. Sindsdien ben ik me ook weer gaan specialiseren in het verzekeren van klassiekers en youngtimers, omdat ik dat leuk vind. Momenteel verzekeren we vooral youngtimers voor dagelijks gebruik op basis van taxatiewaarde.

Hoe ben je in deze branche beland?

⇒ **Sjoert:** vanaf de middelbare school wist al dat ik iets met verzekeringen wilde gaan doen, daarnaast vind ik het leuk/fijn om met mensen om te gaan en ze te helpen. Dit alles maakt dat ik assurantie-adviseur ben geworden.

⇒ **Joost:** 'Wer nichts wird, wird Wirt und wem noch mal nicht das gelungen, der macht in Versicherungen...' Oftewel: 'Wie niks kan worden, wordt kastelein en wie zelfs dat niet lukt gaat in de verzekeringen.' In het Nederlands klinkt het niet zo mooi... Het was de bedoeling dat ik huisarts zou worden, in de familie gebruikelijk.

Ik deed echter vooral wat ik zelf wilde. Ik ben er zo in gegroeid en het is een leuk vak. We hebben de grootste autoverzameling van Nederland...

Wat is je bedrijfsfilosofie?

⇒ **Sjoert:** doe wat je zegt en zeg wat je doet onder het oude motto: wat gij niet wil dat u geschiedt, doe dat ook een ander niet

⇒ **Joost:** daar kan ik weinig aan toevoegen. We verkopen geen flauwekul en doen wat we beloven. Wat niet kan, kan niet en wat wel kan, gebeurt gewoon. En er is niet veel dat we niet kunnen.

Hoe zie je de toekomst van je eigen bedrijf?

⇒ **Sjoert:** Ik voorzie alleen maar groei, gezien het aantal positieve reacties en de keuze voor een nichemarkt die door vele collega's niet bediend wordt en waar toch een grote behoefte aan is. We hebben een unieke werkmethode door dertien verzekeraars in één offertesysteem te vergelijken en samenwerking met verzekeraars die ons unieke producten aanbieden. Veel klanten vinden onze werkwijze zo prettig dat wij ook de andere verzekeringen mogen overnemen.





Joost: We zien nog steeds een grote behoefte aan goed advies zonder onzin. Of dat nu over klassiekers, youngtimers of 'gewone' verzekeringen gaat, maakt niet uit.

○ **Hoe zie je de toekomst voor de klassieker en youngtimer?**

⇒ **Sjoert:** op zich zie ik de toekomst voor klassiekers positief in, uiteraard afhankelijk van wat de overheid gaat doen met fossiele brandstoffen. Er blijven altijd mensen die klassiekers rijden. De youngtimermarkt is lastiger in te schatten. De echte liefhebbers blijven wel, maar de ondernemer die youngtimer rijdt voor de lage bijtelling en een beetje omdat het een mooie auto is, haakt af als de huidige youngtimerregeling zou komen te vervallen.

⇒ **Joost:** helaas zijn er te veel partijen die over auto's en het mobiele erfgoed hun zegje willen doen. Er zijn er ook die het verdeel-en-heers spelletje in deze sector goed beheersen. De manier waarop de overheid op basis van aannames beleid heeft uitgedacht en ingevoerd is absurd. Een krachtige lobby probeerde de 25-jaarsregeling voor oldtimers op een acceptabele manier om te zetten. Met een solide onderbouwd rapport zijn Tweede Kamerleden benaderd. Die gaven ons op grond van de cijfers gelijk, maar wilden/mochten/durfdn niet tegen de partijdiscipline in stemmen. Als we echt wat willen bereiken voor behoud van regelingen zullen we ons krachtig moeten verenigen en met één gelijklopende motivatie de beleidsmakers proberen te overtuigen. Ik ben er heilig van overtuigd dat een goed onderhouden en gepreserveerde youngtimer een kleinere ecologische voetafdruk achterlaat dan welke elektrische auto dan ook. Dat moet ook doordringen.

○ **De youngtimerwereld verwelkomt voortdurend nieuwe modellen. Kun je daar ook gevoelsmatig altijd in meegaan?**

⇒ **Sjoert:** waarom niet, dit geldt ook voor de oldtimers. De klassiekers uit mijn jeugd zijn andere dan je nu onder die categorie schaaft.

Er moeten ook weer niet te veel 'dertien in een dozijn' auto's als youngtimer worden aangemerkt, liever de wat meer bijzondere en historisch werkelijk belangrijke uitvoeringen, zoals de GTI-achtigen en cabrio's.

⇒ **Joost:** ja tuurlijk, het gaat ook om het gevoel dat je bij een auto hebt. Smaken verschillen. Ik stond als vierjarige op reis naar Zuid-Frankrijk bij mijn ouders tussen de voorstoelen van de Kever en wist elk automerk op de N6 op te noemen. Ik vond Kevers geweldig, heb er in leren rijden. Als je als vierjarig jongetje in 2001 bij je vader in de Toyota Prius meereed, heb je nu datzelfde gevoel. De gewoonste auto's worden youngtimer en daarna klassieker en kunnen met de juiste leeftijd op basis van taxatiewaarde worden verzekerd.

○ **Met welke klanten heb je het liefst te maken?**

⇒ **Sjoert:** met klanten die oprecht met hun auto omgaan en weten hoe het werkt. Een hobbytarief is een hobbytarief en geen goedkoop alternatief voor de tweede auto. Een gelukszoeker die alleen het goedkoopste tarief wil en probeert om er een paar dubbeltjes van de premie te snoepen, dat is niet echt ónze klant. Wij steken veel tijd en aandacht in klant, waarbij het belang van de klant altijd voorop staat. Zo willen we ook graag beoordeeld worden.

⇒ **Joost:** eerlijke, oprechte mensen die niet alleen om financiële redenen youngtimer rijden maar ook iets met de auto of het merk hebben. Welk merk, is niet belangrijk. Het gaat om het gevoel in combinatie met de wens een aanstaande klassieker te rijden en daar veel plezier aan beleven.

○ **Wat zou je gedaan hebben als je niet in de autobranche actief was?**

⇒ **Sjoert:** Dan was ik graag notaris of advocaat geworden. Samen met assurantiën was privaats- en publiekrecht één van mijn lievelingsvakken op school.

⇒ **Joost:** ondenkbaar!

Wat was je eerste auto?

- ⇒ **Sjoert:** een oranje Opel Kadett D uit 1991.
- ⇒ **Joost:** een NSU 1200 uit 1971, gekregen van een vriendinnetje dat 'm niet meer wilde hebben. Fijne herinneringen, maar hij reed nog maar op drie pitten en overleefde zelfs een volle tank diesel. Als student kon ik eigenlijk geen auto betalen, maar hij heeft me in 1980 wel overal naartoe gebracht.

Heb je een auto waarvan je spijt hebt gehad dat je hem hebt verkocht?

- ⇒ **Sjoert:** een Citroen CX GTi uit 1978. Deze was helaas door ons niet meer te repareren en zodoende hebben we 'm maar verkocht...
- ⇒ **Joost:** een zilveren Saab 900 turbo achtklepper uit 1986 met rode velours bekleding, gekocht van mijn schoonvader. Hij had net 100.000 km gereden toen we hem overnamen. We hebben hem ingeuild voor de 9-3 cabrio die we nog steeds hebben. De 900 is altijd via ons verzekerd gebleven en is pas geleden verkocht aan een liefhebber in München.

Wat was je grootste miskoop en waarom?

- ⇒ **Sjoert:** een Volvo V70 uit 2003 met binnen een paar weken al zoveel mankementen dat we deze heel snel weg hebben gedaan.
- ⇒ **Joost:** ik heb nooit echte miskopen gehad, maar had in 1991 wel een nieuwe rode Alfa 33 van mijn werkgever, een slecht afgewerkte auto. Ik had te brede voeten voor de pedalen en de hoofdsteun kon niet hoger dan 'zelfmoordstand'. 'Gelukkig' werd ik 1994 aangereden en kon hij weg.

In welke auto(s) rij je privé het liefst en waarom?

- ⇒ **Sjoert:** Volvo! Fijne en veilige auto.
- ⇒ **Joost:** een Saab 9-3 cabrio uit 1999 als zomerauto. We zijn er afge-



lopen jaar mee naar Sarajevo gereden, binnendoor, door de Alpen. Wat een feest! Mijn vrouw rijdt een Volvo V70 uit 1998 en ik een XC70 uit 2000. Ik houd als verzekeringsman van Zweeds staal om me heen, maar ik heb ook een BMW R1100GS allroad uit 1994. Daarmee ben ik deze zomer een week door de Alpen gereden, samen met een vriend uit Botswana. Die rijdt daar elke zondag zijn rondjes, tussen de olifanten en apen.

Wat is je absolute droomauto?

- ⇒ **Sjoert:** BMW 507. Daar zal ik dan wel een enorme prijs in een loterij voor moeten winnen.
- ⇒ **Joost:** ik heb nog wel wat op mijn verlanglijstje, maar ik zal het kort houden: Volvo P1800 en Volvo P1800ES, Saab 900 cabrio, eerste model, Aston Martin DB5, Porsche 911, Willy's jeep 1942 of 1944.

